



2020年4月16日

各 位

株式会社リサ・パートナーズ

「リサ・コーポレート・ソリューション・ファンド5号」組成のお知らせ

このたび、株式会社リサ・パートナーズ（本社：東京都港区、代表取締役社長：成影善生、以下「リサ」）は、企業価値向上エクイティファンド「リサ・コーポレート・ソリューション・ファンド（以下「RCSF」）5号を組成しましたので、お知らせいたします。

リサでは、2006年に、RCSF1号を組成し、2016年組成のRCSF4号までの計4ファンドで、700億円のファンド総額に対して、事業承継、成長支援、企業再生案件を累計で35件、約685億円の投資を行ってまいりました。今般、RCSF4号の投資枠のほぼ全額について、投資が完了したことに伴い、その後継ファンドとして、RCSF5号を組成いたしました。

RCSFは、案件規模、業種、投資タイプに固執せずに、リサグループのソリューション能力を活かし投資機会を捉えてきております。また、リサグループが、様々な案件で提供してきた高度な金融ソリューションを駆使した独自のソリューションや投資ストラクチャー提案が可能であり、個別案件ごとに顧客ニーズにマッチしたオーダーメイドでの案件対応を特徴としております。

RCSF5号では、昨今多様化する中堅・中小企業の事業承継案件をはじめ、IPO支援等の成長支援案件、企業再生案件等、引続き、リサグループのソリューション能力を最大限活かした投融資とアドバイザー機能の提供を行ってまいります。

なお、RCSF5号は、今般、約70億円でスタートしますが、今後、追加出資を受け入れ、最終的には、150億円規模（最大で200億円）まで拡大する予定です。

リサグループでは、これまでの20年にわたる事業承継、成長支援、企業再生等の投融資ファンド運営の経験・ノウハウと豊富な高度人材を最大限活用し、RCSFの成功ならびに企業価値向上に向けて、全力を挙げて取り組んでまいります。

※RCSF5号のファンド概要、RCSFの特徴等につきましては、別紙をご参照ください。

〔本件に対する問い合わせ先〕

株式会社リサ・パートナーズ 経営管理部 電話番号 03-5796-8500（代表）

108.6219 東京都港区港南 2.15.3 品川インターシティ C 棟 19F

1. RCSF（リサ・コーポレート・ソリューション・ファンド）5号の概要

- ・ 名 称 リサ・コーポレート・ソリューション・ファンド5号投資事業有限責任組合
- ・ ファンド総額：予定 150億円（最大200億円までの増額あり）
- ・ 無限責任組合員 株式会社リサ・キャピタル・マネジメント（株式会社リサ・パートナーズ完全子会社）
- ・ 有限責任組合員 株式会社リサ・パートナーズ、他国内機関投資家
- ・ 組 成 年 月 日 2020年3月31日
- ・ 追加募集終了年月日 2020年12月31日（予定）
- ・ ファンド期間 追加募集終了から7年半
- ・ 主な投資対象 株式会社リサ・パートナーズグループの機能提供により、企業価値向上が見込まれる国内企業の株式または債権
 - ・ 事業承継型
 - ① 高齢化・後継者不足による事業承継案件
オーナー経営者の高齢化や後継者不足を主な理由として株式を売却し経営からも退くいわゆる伝統的な事業承継の類型。
 - ② 若手実業家による事業承継案件
20代や30代で起業した経営者が新たなチャレンジに向けた資金確保のためにファンドに売却を図る形の事業承継の類型。
 - ③ 再出資型の事業承継案件
オーナー経営者に強い事業意欲があるものの、更なる成長のためにPEファンドの管理体制強化や海外展開ノウハウ等を戦略的に活用すべくファンドに売却を図る形の事業承継の類型。
 - ・ 成長支援型
IPOも視野にさらなる成長を図るべく中・長期的な資本性資金のニーズを有する企業。
 - ・ 企業再生型
有用な経営資源を有するものの過大債務やガバナンスの欠如等により、企業再生や財務再構築が必要な企業。
 - ・ 子会社・事業部門の売却型
経済環境や競争環境の変化に伴う「選択と集中」の中で、非中核事業や不採算事業の子会社又は事業部門の売却。

2. 無限責任組合員：ファンド運営会社（株式会社リサ・キャピタル・マネジメント）の概要

- ・ 名 称 株式会社リサ・キャピタル・マネジメント
- ・ 本 店 所 在 地 東京都港区港南二丁目15番3号
- ・ 設 立 2008年4月24日
- ・ 資 本 金 2,000万円
- ・ 代 表 者 成影 善生（株式会社リサ・パートナーズ 代表取締役社長）
- ・ 株 主 株式会社リサ・パートナーズ（100%）

3. RCSF の特徴

RCSF は、リサグループの総力を結集したファンドであり、規模、業種、投資タイプ、投資手法に固執せず、個々の顧客ニーズにマッチしたオーダーメイドな案件対応が特徴です。

① 柔軟な投資スタンス

事業承継型、成長支援型（IPO 支援、新規出店支援）、企業再生型（BS リストラ型、PL 改善型）、その他（事業譲渡、MBO、非公開化等）

② オールジャパン

国内の機関投資家・年金基金・事業会社からお預かりした資金を国内企業の企業価値向上や活性化のために利用。

③ 友好的

信頼できるマネジメントとの友好的な関係を重視し、経営権の取得等を必須条件としないとともに敵対的買収は行わない。

④ 有機的なネットワーク

グループが有する 180 を超える金融機関とネットワークのほか、債権領域・不動産領域におけるネットワークや外部リソースも有機的に活用。

4. RCSF の投資実績

- ・ RCSF1 号（2006 年組成）：ファンド総額 218.5 億円

業種	実行年月	投資規模	投資タイプ
1 不動産賃貸	2007 年 3 月	ミドル	再生
2 ジュエリー企画販売	2007 年 8 月	ミドルラージ	成長支援
3 ホームセンター	2007 年 10 月	スモール	再生
4 健康機器製造販売	2007 年 11 月	ミドル	成長支援
5 ディスカウントストア	2007 年 11 月	ラージ	事業承継
6 スーパーマーケット	2008 年 1 月	ミドル	再生
7 回転寿司	2008 年 4 月	ミドルラージ	成長支援
8 電子機器部品製造	2008 年 4 月	スモール	事業承継
9 交通・小売・観光	2008 年 4 月	ミドルラージ	再生

- ・ RCSF2 号（2008 年組成）：ファンド総額 217.25 億円

業種	実行年月	投資規模	投資タイプ
1 スーパーマーケット	2008 年 8 月	ミドル	再生
2 ホームセンター	2008 年 11 月	スモール	成長支援
3 不動産販売・管理	2009 年 7 月	スモール	再生
4 ドラッグストア	2009 年 11 月	ミドルラージ	事業承継

5 宅配ピザ	2011年6月	ミドル	子会社売却
6 ビルメンテナンス	2011年6月	ミドル	事業承継
7 中古車販売	2011年6月	ミドルラージ	事業承継
8 データーセンター	2011年7月	ミドルラージ	成長支援
9 化粧品製造販売	2011年7月	ミドル	成長支援

・ RCSF3号（2013年組成）：ファンド総額 101 億円

業種	実行年月	投資規模	投資タイプ
1 電子書籍（漫画）販売	2014年2月	ミドルラージ	事業承継
2 コンサルティング	2014年6月	ミドル	事業承継
3 電子機器保守	2014年6月	ミドル	子会社売却
4 IT人材派遣	2015年2月	ミドル	事業承継
5 エンジニア派遣	2015年6月	ミドル	事業承継
6 洋菓子メーカー	2015年9月	ミドル	事業承継
7 和食屋	2016年3月	ミドルラージ	事業承継

・ RCSF4号（2016年組成）：ファンド総額 163.5 億円

業種	実行年月	投資規模	投資タイプ
1 エクステリアメーカー	2016年4月	スモール	成長支援
2 ホテル運営	2016年7月	スモール	成長支援
3 貴金属卸	2016年11月	ミドルラージ	事業承継
4 電子デバイス卸	2017年4月	ミドル	成長支援
5 給与計算代行	2017年6月	ミドルラージ	成長支援
6 医療関連品製造・販売	2017年8月	スモール	事業承継
7 ソフトウェア開発	2018年3月	ミドルラージ	成長支援
8 エクステリア製造・販売	2019年2月	ミドル	事業承継
9 ラーメン・つけ麺	2019年3月	ミドルラージ	成長支援
10 アルミ製品加工・販売	2020年1月	ミドル	事業承継